

## STELLENAUSSCHREIBUNG



# AREA SALES MANAGER (M/W/D) IM BEREICH VERTRIEB

Sie suchen eine spannende Aufgabe, bei der Sie Ihre Fähigkeiten in der Betreuung internationaler Kunden, der Entwicklung technischer Lösungen und der Förderung von Vertriebspartnern voll einbringen können?

Dann bringen Sie sich bei der codixx AG ein! Ein Unternehmen, das sich auf die Entwicklung, Produktion und Vermarktung hochwertiger Glaspolarisatoren spezialisiert hat – und mit Ihnen die Zukunft in einem abwechslungsreichen und dynamischen Umfeld gestalten möchte.

## IHRE AUFGABEN IM ÜBERBLICK:

### **Kundenmanagement**

Bestandskundenpflege sowie aktive Neukundenakquise

### **Technisches Vertriebsmanagement**

Technische Verkaufsverhandlungen für erklärungsbedürftige Polarisatoren, einschließlich der notwendigen Dokumente

### **Koordination und Optimierung von Vertriebspartnerschaften**

Betreuung von und Strategieentwicklung zur Absatzsteigerung mit lokalen Vertriebspartnern

### **Individuelle Kundenlösungen**

Entwicklung kundenspezifischer Lösungen in enger Zusammenarbeit mit dem Team

### **Repräsentation und Networking**

Repräsentation des Unternehmens auf Veranstaltungen sowie Vorort beim Kunden.

### **Datenmanagement und Berichterstattung**

CRM Dokumentation der Aktivitäten sowie Reporting über das jeweilige Gebiet

## IHR PROFIL:

Sie besitzen einen technischen Hintergrund, idealerweise ein abgeschlossenes Ingenieurstudium oder vergleichbare Qualifikationen.

Quereinsteiger mit technischer Kompetenz und Vertriebserfahrung sind ebenso willkommen wie motivierte Berufsanfänger.

Vertriebsorientierte, kontaktfreudige und kommunikative Einstellung.

Kundenorientierung und Verantwortungsbewusstsein zeichnen Sie aus.

Sie arbeiten eigenmotiviert, strukturiert und zielorientiert.

Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen im Ausland. Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ein PKW-Führerschein runden Ihr Profil ab.



**SCANNEN  
UND  
BEWERBEN**



## **codixx AG**

Die codixx AG, ansässig in Barleben, ist spezialisiert auf die Entwicklung und Herstellung von Polarisationsfiltern für den Einsatz in anspruchsvollen technischen Anwendungen. Seit der Gründung fokussiert sich das Unternehmen auf hochwertige und langlebige Lösungen für verschiedene Industrien wie Luft- und Raumfahrt, Medizintechnik, Automotive und Wissenschaft.

## **Produkte und Technologien**

Das Kernprodukt der Codixx AG sind spezielle Polarisationsfilter, die auf einem eigenentwickelten Verfahren basieren. Hierbei werden anorganische Nanopartikel in eine Glasmatrix eingebettet, was zu besonders robusten und leistungsfähigen Polarisatoren führt. Diese Technologie erlaubt es, Filter mit hoher Temperaturbeständigkeit und exzellenter optischer Leistung zu fertigen. Die Produkte sind für unterschiedliche Wellenlängenbereiche verfügbar und bieten hohe Kontrasteigenschaften, was sie in vielfältigen Anwendungen nutzbar macht.

## **DAS BIETEN WIR**

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kollegialen Team.
- Eine umfassende Einarbeitung, um Sie optimal auf Ihre Aufgaben vorzubereiten.
- Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten und eine flexible Arbeitszeitgestaltung.
- Kostenlose Getränke (Wasser) sowie frisches Obst und Gemüse am Arbeitsplatz.
- 30 Tage Urlaub (zusätzlich 24.12. und 31.12. frei)

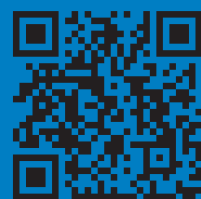
## **EINFACH BEWERBEN**

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an **bewerbung@codixx.de**.

Die vollständige Stellenanzeige finden Sie hier: **www.codixx.de**.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!



Für mehr  
Infos zu uns  
einfach den  
QR-Code  
scannen.